

## Vacature: Commercieel Medewerker Binnendienst

Uren: 24–32 uur  
Standplaats: Goirle

BENGglas groeit snel en versterkt daarom het commerciële team. Voor onze organisatie zoeken wij een Commercieel Medewerker Binnendienst die zorgt voor een correcte verwerking van offertes en orders en het eerste aanspreekpunt is voor klanten.

BENGglas is exclusief importeur van LandVac-vacuümglas; het beste isolatieglas ter wereld. Onze producten worden toegepast in renovatie-, nieuwbouw- en verduurzamingsprojecten in Noord-Europa. In 2025 is BENGglas uitgeroepen tot FD Gazelle, waarmee we behoren tot één van de snelst groeiende bedrijven van Nederland.

### Wat ga je doen?

Als commercieel medewerker binnendienst ben je een belangrijke schakel tussen klanten, accountmanagers, leveranciers en logistiek.

De werkzaamheden bestaan onder andere uit:

- Eerste aanspreekpunt voor klanten bij vragen over bestellingen, levertijden en prijzen;
- Opstellen van offertes en verwerken van orders;
- Afstemmen van inkoop, planning en leveringen met leveranciers en transport;
- Ondersteunen van accountmanagers bij lopende projecten en klantvragen;
- Contact onderhouden met klanten, dealers en partners.

### Wat breng je mee?

- Ervaring in een commerciële binnendienstfunctie;
- Kennis van (isolatie)glas en/of de glasbranche is een pré;
- Sterke communicatieve vaardigheden en een positieve instelling;
- Afgeronde mbo- of hbo-opleiding;
- Goede beheersing van de Nederlandse taal in woord en geschrift;
- Gestructureerde en nauwkeurige werkwijze.

### Wat bieden wij?

- Een veelzijdige commerciële functie binnen een groeiend bedrijf;
- Werken bij één van de snelst groeiende bedrijven van Nederland;
- Marktconform salaris met goede secundaire arbeidsvoorwaarden;
- Ruimte voor eigen initiatief en ontwikkeling;
- Informele organisatie met korte lijnen.

### Klaar voor deze uitdaging?

Solliciteer snel! Stuur je CV en motivatie naar **Youri Creutzberg** via [youri@bengglas.nl](mailto:youri@bengglas.nl). We kijken uit naar jouw reactie!