

EERSTE PRODUCTIELIJN BENGGLAS IN EUROPA

Afgelopen september tekende BENGglas een Letter of Intent met LandVac voor de bouw van een productielocatie in Europa. LandVac, een dochteronderneming van LandGlass, is sinds 2016 actief met de internationale verkoop van vacuümglas en geldt als één van de koplopers in de sector. Het is bovendien de enige producent van gehard titanium vacuümglas.

Auteur: Marco Groothoff

Door dit product straks ook in Europa te produceren, kan BENGglas de levertijd aanzienlijk verkorten. 'Dat legt een stevige basis voor verdere uitbreiding in Europa', zegt directeur Youri Creutzberg, 'en draagt vooral bij aan het versnellen van de energietransitie.' Om de fabriek nog vóór 2030 te realiseren, wordt gezocht naar een goede derde partner. Met diens deelname verwachten BENGglas en LandVac de nieuwe productielijn binnen twee à drie jaar operationeel te hebben. Creutzberg:

'We staan pas aan het begin. Toen we in 2019 met BENGglas begonnen, bestond er in Europa nauwelijks een markt voor vacuümglas. We hebben die helemaal vanaf de grond moeten opbouwen. Dit hebben we gedaan door radiocampagnes te voeren, jaarlijks tien tot vijftien beurzen bij te wonen, online zichtbaar te zijn en zelfs tv-reclames in te zetten. Nu, in 2025, ziet de markt er totaal anders uit: de vraag is sterk gegroeid en ons dealernetwerk is inmiddels wereldwijd uitgebreid tot 130 dealers.'

Maar er zijn meer stappen gezet. BENGglas is in korte tijd uitgegroeid tot een solide organisatie met een sterke internationale aanwezigheid. Zo is recentelijk het team versterkt met de komst van Arnoud Heijke, Régis Mutziak en Klaas de Weerd, die samen ruim 75 jaar aan glaskennis meebrengen. Daarmee beschikt BENGglas over een team van ervaren professionals met een brede expertise in glas en de glasmarkt. Hoog tijd dus om met Youri Creutzberg (DGA), Katja Creutzberg (hoofd Marketing) en Arnoud Heijke (senior accountmanager) in gesprek te gaan.

OM MET HET GROOTSTE NIEUWS TE BEGINNEN, HOE CONCREET IS DE INTENTIE OM IN EUROPA TE GAAN BOUWEN?

Youri Creutzberg: 'Die is meer dan concreet. De intentieverklaring is getekend en binnen twee tot drie jaar willen we gezamenlijk een productieloca-



▲ Een kijkje achter de schermen van de fabriek van LandVac in China.



▲ Katja en Youri Creutzberg: 'We staan pas aan het begin.'

tie realiseren. LandVac levert de techniek. Wij brengen de marktkennis, merknaam, marketing en handel in. Kortom, de vierkante meters om de fabriek te vullen. Daarnaast zoeken we een derde partij, bij voorkeur een grote onafhankelijke (isolatieglas)producent, die met zijn netwerk en synergie kan bijdragen aan de joint venture. We zijn hierover met meerdere partijen in gesprek, maar alle opties liggen nog open. Ons doel is om op zijn vroegst in 2028, en uiterlijk in 2030, BENGglas op Europese bodem te produceren. Je zou denken dat je zo'n lijn eenvoudig in een bestaande fabriek kunt plaatsen, maar zo werkt het niet. LandVac wil de productielijn echt vanaf nul opbouwen. Dat is tekenend voor hun kwaliteitsdenken: volledige controle over zowel productie als eindproduct.'

HOE GA JE BENGGLAS IN EUROPA POSITIONEREN?

Youri Creutzberg: 'Klanten krijgen straks twee keuzes. Kiezen ze voor productie in Europa, dan profiteren ze van snelle levertijden en een gunstige CO2-voetafdruk. Of ze gaan voor glas uit China: dat betekent een scherpere prijs, maar wel een langere levertijd en een iets minder gunstige voetafdruk. Al moet ik daarbij zeggen dat de LandVac-fabriek nu al volledig draait op hydro- en zonne-energie, wat de impact daar flink verlaagt. Kortom: de keuze gaat straks vooral over levertijd, CO2-voetafdruk en prijs.'

WAAR VERWACHT JE DAT DE LIJN ZAL KOMEN?

Youri Creutzberg: 'Alle opties liggen nog open, maar Oost-Europa ligt voor de hand. Landen als Polen, Hongarije, Tsjechië en Slowakije behoren tot de mogelijkheden. In deze regio's is de beschikbaarheid van energie en arbeid beter en vaak is er al een sterke industriële basis aanwezig.

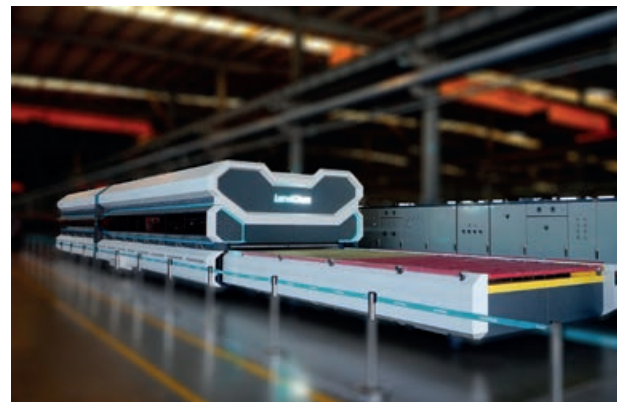
Daarnaast zijn er mogelijk Europese subsidies beschikbaar en heerst er over het algemeen een gunstiger ondernemingsklimaat dan in Nederland.'

HOE GOED GAAT HET JULLIE?

Katja Creutzberg: 'Nou, behoorlijk goed. We zijn benoemd tot 'Most Valuable Partner' en doen in vierkante meters meer dan het Verenigd Koninkrijk en de Verenigde Staten bij elkaar. Sinds afgelopen jaar zijn we ook actief in Scandinavië, Oostenrijk, Zwitserland en Duitsland. Daar namen we al deel aan beurzen, maar in 2026 zullen we onze aanwezigheid nog verder versterken. We richten ons nu vooral op het versterken van de kwaliteitsbeleving van ons product en op het opleiden van de markt. Met onze rebranding, de nieuwe website en het aantrekken van gerenommeerde partners zoals Vandaglas hebben we al belangrijke stappen gezet. Ook ons dealernetwerk heeft een flinke kwaliteits-slag gemaakt. Die willen we meer betrekken, zodat onze kwaliteit in alle aspecten nog verder omhooggaat. Nu is het aan ons om daarop door te pakken: we hebben het premium dealerschap geïntroduceerd en gaan onze dealers de komende tijd nog meer kennis en marketingondersteuning aanbieden. Daarin kunnen ze meeliften op onze kennis en knowhow. Zo maken we hen niet alleen sterker, maar ook échte believers. Je kunt gerust zeggen dat we als organisatie volwassen zijn geworden.'

WELKOM ARNOUD HIER AAN DE TAFEL IN GOIRLE. JE HEBT VAN FÜLDNER TOT PIETERMAN EN VAN CURA TOT BEN EVERS FLINK WAT GLASBAGAGE. VANWAAR DEZE OVERSTAP NAAR BENGGLAS?

Arnoud Heijke: 'Ik werk sinds 1997 in de glaswereld en ken het product van



▲ 'Gerenommeerde Europese glasbedrijven zweren bij de technologisch hoogstaande ovens van LandGlass.'

meerdere kanten: vanuit de productiemachines, maar ook vanuit de productie en handel. Sinds 1 april mag ik er opnieuw een invalshoek aan toevoegen; iets dat de veelzijdigheid van glas maar weer eens aantoonst. Ik ben gevraagd en heb toegehoord omdat ik in het product geloof. Dat geloof werd alleen maar sterker toen ik dit voorjaar de fabrieken bezocht. Daar keek ik mijn ogen uit. Ik kende LandGlass al van hun (buig)hardingsovens en de hoge kwaliteit daarvan. Ik noem geen namen, maar zeer grote en gerenommeerde Europese glasbedrijven zweren bij deze technologisch hoogstaande ovens. Als je een ruit van 3 bij 2 meter en slechts 3 millimeter dik zó vlak en strak als staal kunt harden, zonder "anisotropie" of "airmarks", dan heb je wat in je mars. LandGlass bouwt al bijna dertig jaar complete fabrieken en lijnen, vergelijkbaar met wat in Europa machineproducenten als Hegla en LiSEC doen. Toen in 2019 FINEO op de markt kwam, was LandVac al actief in meer dan vijftig landen. Wat me ook opviel: overal liepen technici rond; zelfs de CEO is technicus. En dat straalt door in alles. Indrukwekkend.'

DE PRODUCTIE VAN BENGGLAS IS ANDERS DAN DAT VAN FINEO DAT IN FEITE DE FABRICAGE VAN ISOLATIEGLAS OMKEERT: EERST EEN GROTE PLAAT VACUMEREN EN VAN DAARUIT DE RUITEN SNIJDEN. HOE MAAK JE BENGGLAS?

Arnoud Heijke: 'Onze productie lijkt meer op die van isolatieglas op maat. Eerst ▶



▲ V.l.n.r. Youri Creutzberg, Arnaud Heijke en Mark van Tilborg (Pyroguard) bij de brandtesten met BENGglas en Pyroguard.



▲ Toepassing van BENGglas Hybrid voor de transformatie van het voormalige KPN-hoofdkantoor in Den Haag.

worden de randen geprimerd en voorzien van een dun laagje titanium. Daarna worden de ruiten gehard. In de vacuüm-kamer worden de ruiten samengebracht en plaatst een computergestuurd proces de afstandhouders en de absorptiestrip. Vervolgens worden de randen onder vacuüm dichtgelast met het inductielas-principe. Bijzonder is het gebruik van titanium: een zeer hard en licht metaal dat onder normale omstandigheden niet reageert met gasen of water. Pas boven 300 °C neemt het zuurstof, waterstof en stikstof op. Dankzij dit materiaal én het

specifieke proces is de randverbinding van ons vacuümglas 40 procent sterker dan bij verbindingen met andere metalen. En omdat de rand cruciaal is voor de kwaliteit, kunnen wij een hogere mate van vacuüm realiseren. De afstandhouders, de zogenoemde pillars, zijn gemaakt van roestvast staal en net als de absorptiestrip voorzien van een titaniumcoating. Om verschuiving te voorkomen, bevat het glas bovendien een subtiele ril. Tot slot wordt elke ruit langs een heater geleid om de strip te activeren. Zo test LandVac elke ruit afzonderlijk op werking en isolatiewaarde.'

HOE ZIT HET MET HET GEBRUIK VAN ZWARE METALEN?

Youri Creutzberg: 'We doen aan alle voorschriften wat betreft het gebruik van schadelijke stoffen. De randverbinding is getest volgens de Europese Richtlijn 2011/65/EU, beter bekend als de RoHS 2.0. Uit die test, waarvan de resultaten ook op onze website staan, blijkt dat specifieke gevaarlijke stoffen zoals lood, kwik en cadmium niet zijn aangetroffen.'

WELKE PRODUCTONTWIKKELINGEN KUNNEN WE NOG VERWACHTEN?

Katja Creutzberg: 'Er lopen veel trajecten. We beschikken inmiddels over tal van Europese testrapporten. Die zijn opgesteld door instituten zoals TÜV en ift Rosenheim. Daarnaast zijn we inmiddels opgenomen in GlassAdvisor. Voor vacuümglas bestaat er nog geen Europese geharmoniseerde standaard, maar wij verwachten volledig klaar te zijn zodra er een CE-verplichting komt. Daarmee lopen we vooruit op de regelgeving en zorgen we dat we onze positie meteen kunnen verzilveren zodra de normering er is. Begin oktober hebben we bij Pyroguard in Seingbouse succesvol getest met een product van 15 millimeter, in de glastypes EW30 en EW60. Over de details kunnen we nog niets zeggen, maar de eerste resultaten zijn zeer positief. Ons product kan overigens nu al brandwerend worden toegepast, met testrapporten ter onderbouwing, maar dan in een hybride samenstelling. Verder werken we samen met DUCO en Aluplast en ontwikkelen we BENGglas SUN door. Dat glas, met

geïntegreerde PV, is er nu ook in extra heldere uitvoering. Met een Ug van 0,5 W/m²K én gelamineerd is het bovendien doorvalveilig en incidenteel beloopbaar. Het is niet zomaar een idee, maar al een echt toegepast product. Voor de toekomst denken we aan gebogen vacuümglas, een nog dunnere rand en de integratie van dynamisch elektrochrom glas.'

Arnaud Heijke aanvullend: 'Ook aan de projectenkant komen er steeds meer mooie referenties bij. Zo hebben we voor het voormalige KPN-hoofdkantoor in Den Haag, een project van de Rijksgebouwendienst, BENGglas Hybrid geleverd, waardoor de bestaande aluminium kozijnen behouden konden blijven. Met 1.900 vierkante meter is dat, voor zover ik weet, het grootste project met hybride vacuümglas buiten China. De businesscase rekende met triple glas als alternatief, maar dankzij het behoud van de kozijnen kwamen wij sterker uit de vergelijking. Met een Ug lager dan 0,4 W/m²K. We hebben er samenstellingen geleverd van 24 tot 28 millimeter dik: isolerend, inbraakwerend en brandwerend. Vrijwel alles kwam uit China, behalve de brandwerende beglazingen, die zijn in Frankrijk bij Pyroguard geassembleerd. En waarom ook niet? Het werkt, zolang je het goed begeleidt.'

DE 'NORMALE' ISOLATIEWAARDE VAN VACUÛMGLAS IS 0,7, MAAR BENGGLAS ZIT OP 0,4. DAT KOMT DOOR DE GROTERE AFSTAND TUSSEN DE AFSTANDHOUDERS DIE, SLECHT GELEIDEND OF NIET, TOCH KOUDEBRUGGEN VORMEN. ALLEEN DOOR HET GLAS GEHARD TOE TE PASSEN IS DIE GROTERE PILLAR-AFSTAND MOGELIJK. GEHARD GLAS TIK JE ZO KAPOT EN IS TOCH NIET INBRAAKWEREND VOLGENS NEN5096?

Youri Creutzberg: 'Dat klopt, maar de norm geldt alleen voor nieuwbouw, niet voor vervangingsprojecten. Wanneer inbraakwerendheid vereist of gewenst is, gebruiken we gelaagd glas. Dat kan nu al met EVA en PVB, en binnenkort zelfs met SGP, waarmee we nog hogere prestaties kunnen behalen.'